

Luz Dary Sierra Rincón



PERFIL PROFESIONAL

Gerente Comercial con más de 20 años de experiencia en la construcción y dirección de equipos de alto desempeño. Reconocida por la orientación a resultados, liderazgo motivacional y habilidades en la resolución de problemas. Experta en la implementación de metodologías comerciales ágiles y en la creación de estrategias efectivas para alcanzar los objetivos organizacionales.

EXPERIENCIA LABORAL

SEGURO Y TRANQUILO LTDA – *Gerente Comercial*

Mar 2021 – Mar 2025

- Lidero el reclutamiento y desarrollo de gerentes en entrenamiento, fomentando equipos motivados e innovadores.
- Implemento metodologías comerciales ágiles para maximizar la conversión de prospectos en leads.
- Represento soluciones de seguros y pensiones, abriendo sedes en varias ciudades y logrando 52 nuevos agentes freelance.
- Clasificación a viajes y diplomados a sedes en Uruguay y Miami por resultados excepcionales.

IDRD Instituto de Recreación y Deporte de Bogotá - *Líder Comercialización - Profesional Especializado STP*

Jun 2021 - Dic 2022

- Organicé estrategias alineadas con obligaciones contractuales y competencias del equipo.
- Diseñé una propuesta integral para el proceso de comercialización, mejorando la colaboración interna.
- Logré la articulación público privada para llevar a cabo eventos de gran impacto como el Festival Cordillera, la certificación carbono cero del Parque Simón Bolívar, la puesta en marcha del Equipo Bogotá y su plan de privilegios para deportistas de alto rendimiento entre otros.

PROTECCIÓN S.A - *Director de Negocios Institucionales Corporativo*

Abr 2003 - Feb 2021

- Optimicé costos de adquisición a través de análisis de ventas y ajustes en el flujo de leads.
- Recluté y desarrollé equipos de alto desempeño, garantizando la ejecución de KPIs en cuentas clave.
- Convencioné en varias ocasiones gracias a los resultados alcanzados.



Cl 186 54D 45
Bogotá - 111166



3183659177
3183659181



luzdarysierrarincon@hotmail.com



[Su sitio web]



METLIFE Colombia - Gerente Comercial PDG

Mar 2001 - Mar 2003

- Construí y desarrollé equipos de alto desempeño, asegurando la correcta ejecución de metodologías comerciales.
- Convencionista Viña del Mar por resultados comerciales.

RECONOCIMIENTOS

- Convencionista en Barcelona, Bahamas y Brasil.
- Premio por desempeño en el Mundial de Fútbol Brasil y Maratón de NYC.
- Líder apóstol de CRM Salesforce y marco Agile "Sello Protección".
- Finalista del Premio Nacional de Calidad en Ventas.

FORMACIÓN

- ✚ MBA Executive Universidad Francisco Vittoria de Madrid – Título Oficial- Madrid, España
- ✚ MBA Universidad de Cataluña – Título Propio- Barcelona, España
- ✚ Master of Science en Dirección de Ventas Swiss Business School – ADEN
- ✚ Especialista en Desarrollo Gerencial McKenna School of Business - ADEN
- ✚ Especialista en Habilidades Directivas McKenna School of Business - ADEN
- ✚ Especialista en Dirección Comercial McKenna School of Business – ADEN

HABILIDADES

- Liderazgo y Desarrollo de Equipos
- Estrategias Comerciales
- Metodologías Ágiles
- Análisis de Datos y KPI
- Relaciones B2B y B2C

Luz Dary Sierra Rincón: *Comprometida con la excelencia y la innovación en el sector comercial.*

Referencias

[Disponible bajo solicitud.]

