



BOLETÍN PARA INVERSORES

04 2025

ACERCA DE ESTE BOLETÍN

Este documento es una versión resumida de nuestro Boletín Para Inversores trimestral, que se envía a los inversores y empresas con fondos comprometidos con Seven Stars Legal Funding poco después de la conclusión del trimestre anterior.

Al tratarse de un documento público, se han ocultado los datos financieros clave y los nombres de las empresas por motivos de confidencialidad.

Nuestras actualizaciones trimestrales están diseñadas para proporcionar a nuestros inversores claridad sobre nuestras actividades y cómo estas se relacionan con los fondos comprometidos con Seven Stars Legal Funding.

Invertir en la serie Seven Stars Litigation Finance Bond (bono de financiamiento de litigios Seven Stars) es una oportunidad única y prometedora que combina el mundo de las finanzas y el derecho. Nuestros inversores obtienen excelentes ingresos y tienen un impacto positivo y socialmente responsable en los consumidores a los que ayudamos. En un panorama económico dinámico en el que se buscan vías de inversión innovadoras, este instrumento financiero revolucionario es una opción atractiva para quienes buscan rendimientos interesantes y diversificación.



Este Boletín Para Inversores tiene como objetivo iluminar las complejidades y el potencial de nuestras inversiones y dónde opera Seven Stars, ayudando a explicar nuestro papel en el fomento del acceso a la justicia mientras ofrecemos impresionantes ganancias financieras a nuestros inversores.



ACERCA DE SEVEN STARS LEGAL FUNDING

Seven Stars Legal Funding se fundó en 2022 como empresa de inversión con el objetivo de obtener rendimientos líderes en el mercado para los inversores, trabajando en el prestigioso y regulado sector de los servicios jurídicos del Reino Unido y concretamente en el financiamiento de los costos de litigio y la generación de casos de litigio.

La empresa fue fundada y está dirigida por un exitoso equipo de financiamiento de litigios con una increíble historia y trayectoria en la gestión de aproximadamente 400 millones de libras esterlinas (USD ~550 millones) en inversiones de financiamiento de litigios y que identificó una significativa oportunidad de financiamiento que excedía sus necesidades existentes.

Desde su lanzamiento, Seven Stars ha acumulado una cartera de préstamos potenciales de más de 40 millones de libras esterlinas (USD ~55 millones) y ha financiado más de 56.000 reclamaciones de diversos tipos de casos.

A partir de 2025, la empresa sólo invierte en el Reino Unido y concede préstamos a empresas que trabajan en el sector jurídico británico, reconocido mundialmente como una de las jurisdicciones más destacadas en materia de servicios jurídicos.

Nuestras actividades hasta la fecha confirman la opinión que teníamos cuando lanzamos la empresa, es decir, que la clave para el éxito del financiamiento de litigios reside en la selección de los casos o tipos de casos que se financian.

Además, es imposible no mencionar los objetivos sistémicos genuinos de la empresa en cuanto a generar un impacto social. Aunque podamos hablar de los demandantes a los que financiamos simplemente como números, también tenemos muy claro que detrás de cada reclamación hay una necesidad o dificultad real que nosotros contribuimos de manera esencial a resolver.

Desde el septuagenario obligado a volver al trabajo porque perdió su fondo de pensiones tras recibir un asesoramiento inadecuado sobre su transferencia, hasta las familias que sufren problemas de salud debido a la humedad en sus hogares. Desde las víctimas de abusos a manos de instituciones financieras de confianza, hasta los que se enfrentan a dificultades como consecuencia de los fallos sistemáticos de los prestamistas. En Seven Stars, nos esforzamos por ver más allá de las cifras y centrarnos en el impacto social genuino y positivo que nuestra empresa les da a aquellos que realmente necesitan asistencia y representación.

APEX GROUP LTD SELECCIONADO PARA RESPALDAR EL INNOVADOR FONDO DE LITIGIOS TOKENIZADO DE SEVEN STARS LEGAL GROUP LTD EN DUBÁI



Se prevé que este fondo tokenizado regulado, el primero de su clase, aproveche la infraestructura de activos digitales de Apex Group para democratizar el acceso al financiamiento de litigios

DUBÁI, EAU – 25 de noviembre de 2025 – Apex Group Ltd (“Apex Group”), uno de los mayores proveedores de soluciones y administración de fondos del mundo, ha anunciado hoy que ha sido seleccionado para gestionar la administración de fondos y la infraestructura de activos digitales para el esperado fondo de litigios tokenizado de Seven Stars Legal Group Ltd (“Seven Stars”), un vehículo de inversión pionero que combinará el financiamiento de litigios de nivel institucional con la tecnología blockchain.

El fondo propuesto, con un objetivo de compromisos de 50-250 millones de libras esterlinas (USD ~70-340 millones) y un primer cierre previsto de 50 millones de libras esterlinas (USD ~70 millones) para el 31 de marzo de 2026, representa una importante innovación en el ámbito de las inversiones alternativas. Una vez lanzada, se espera que la estructura tokenizada reduzca los mínimos de inversión tradicionales de 1 millón de libras esterlinas a 50.000 libras esterlinas (de USD ~1.300.000 a ~70.000), lo que hará que el financiamiento de litigios de calidad institucional sea accesible a una gama más amplia de inversores calificados.

Sujeto a las aprobaciones regulatoras y a la estructuración exitosa del fondo, Apex Group se posiciona para brindar servicios integrales de administración de fondos, mientras que su plataforma de activos digitales, Apex Digital 3.0 (que incluye Tokeny, una empresa de Apex Group), se encargará de la emisión de tokens y la infraestructura de gestión. Esta doble capacidad posiciona a Apex Group como el único

proveedor que gestiona tanto la administración de fondos tradicionales como los componentes de activos digitales en una plataforma unificada.

Tras su lanzamiento, Seven Stars actuará como gestor de inversiones responsable de la selección y gestión de la cartera.

“Nuestra decisión de respaldar la innovadora estructura del fondo de Seven Stars ejemplifica nuestro compromiso de vincular las finanzas tradicionales y la innovación digital”, afirmó Agnes Mazurek, Directora Global de Activos Digitales de Apex Group. “Al proporcionar tanto la administración convencional de fondos como la infraestructura de tokenización, estamos en posición de ayudar a los gestores de fondos a abrir nuevos canales de distribución y mejorar la eficiencia operativa, mientras mantenemos estándares de cumplimiento y gobernanza de nivel institucional”.

Con una rentabilidad anual máxima del 16% respaldada por carteras diversificadas de litigios en el Reino Unido, Seven Stars aporta una importante experiencia a la empresa, ya que ha invertido más de 44 millones de libras esterlinas (USD ~60 millones) en el financiamiento de litigios en el Reino Unido y ha financiado más de 56.000 reclamaciones judiciales con una trayectoria de resultados probada, junto con un equipo que incluye al destacado abogado Louis Doyle KC, que forma parte del consejo de administración y del Comité Asesor de Seven Stars.





“La experiencia de Apex Group tanto en la administración tradicional de fondos como en activos digitales los convierte en el socio ideal para esta iniciativa innovadora”, afirmó Leon Clarence, Director de Estrategia de Seven Stars. “Su infraestructura nos permitirá obtener las ventajas de eficiencia operativa de la tokenización, mientras mantenemos los rigurosos estándares de cumplimiento y presentación de informes que esperan nuestros inversores institucionales”.

Mazurek añadió: “Nos complace apoyar a Seven Stars en este proyecto innovador. Nuestra misión en Apex Group es ayudar a los clientes a vincular las finanzas tradicionales y las descentralizadas, y este proyecto representa a la perfección esta conectividad”.

CAPACIDADES PREVISTAS DE LA ASOCIACIÓN

La asociación prevista aprovecharía varias capacidades clave de Apex Group:

- **Administración de fondos:** Cálculo del valor liquidativo, servicios de inversores e informes reguladores.
- **Infraestructura de activos digitales:** Emisión de tokens, custodia y gestión del ciclo de vida a través de Apex Digital 3.0.
- **Cumplimiento normativo:** Supervisión reguladora completa y control del cumplimiento.
- **Incorporación de inversores:** Procesos simplificados de KYC (conozca a su cliente) y AML (prevención del blanqueo de capitales) para inversores tradicionales y digitales.

La estructura tokenizada propuesta permitiría la negociación secundaria tras un periodo de bloqueo de seis meses, lo que proporcionaría opciones de liquidez que tradicionalmente no están disponibles en los fondos de financiamiento de litigios. Se prevé que la automatización de los contratos inteligentes reduzca los costos administrativos hasta en un 90% y que los ahorros previstos se transfieran a los inversores.

Este anuncio sigue a la reciente expansión de las capacidades de activos digitales de Apex Group en el Centro Financiero Internacional de Dubái (DIFC), lo que posiciona a la empresa como líder en el apoyo a la convergencia de las finanzas tradicionales y la tecnología blockchain en el principal centro financiero del Oriente Medio.

ACERCA DE APEX GROUP

Apex Group se dedica a impulsar un cambio positivo en los servicios financieros, al tiempo que apoya el crecimiento y las ambiciones de los gestores de activos, los asignadores, las instituciones financieras y las oficinas familiares. Fundado en las Bermudas en 2003, el Grupo ha revolucionado continuamente el sector gracias a su inversión en innovación y talento.

En la actualidad, Apex Group es el ejemplo para la gestión de fondos y activos y destaca por su solución de fuente única y su plataforma unificada para todas las clases de activos, que respalda a toda la cadena de valor, aprovecha la tecnología innovadora más avanzada y se beneficia de la experiencia en múltiples jurisdicciones que aporta un equipo directivo con una larga trayectoria y más de 13.000 profesionales altamente integrados.

Apex Group lidera el sector con una amplia e inigualable gama de servicios, que incluyen la obtención de capital, la gestión empresarial y corporativa, la administración de fondos e inversores, la administración de carteras e inversiones, ASG (Ambiental, Social y Gobernanza), los mercados de capitales y el apoyo a las transacciones. Estos servicios se adaptan a cada cliente y se prestan tanto a nivel del Grupo como a través de marcas subsidiarias especializadas.

La Fundación Apex, una entidad sin fines de lucro, es el apasionado compromiso del Grupo con el empoderamiento del cambio sostenible.

<https://www.apexgroup.com>





NOTICIAS DEL RENDIMIENTO DEL FINANCIAMIENTO

El cuarto trimestre fue otro periodo de rendimiento constante, manteniendo la tendencia observada a lo largo de 2025. Nuestras actividades crediticias principales siguen siendo sólidas, lo que refleja nuestro enfoque estratégico de la administración de riesgos.

Nuestra cartera de líneas de crédito acordadas con nuestra red de despachos de abogados prestatarios autorizados sigue siendo sólida y continuamos desplegando el capital de forma metódica, con los despachos de abogados prestatarios solicitando disposiciones en tramos alineados con sus necesidades operativas y su volumen de trabajo. Cada solicitud está sujeta a nuestro riguroso proceso de diligencia debida en varias etapas para garantizar que el capital se despliega de manera eficiente contra los activos garantizados existentes.

Todas nuestras actividades crediticias están respaldadas por importantes garantías subyacentes, lo que mantiene la seguridad de nuestra cartera y protege nuestra base de capital.

De cara al futuro, nuestra trayectoria de crecimiento sigue siendo sólida. Actualmente estamos revisando una importante cartera de nuevas oportunidades de préstamo que, una vez aprobadas, ampliarán significativamente nuestra cartera total de préstamos potenciales. Esta perspectiva nos posiciona para una expansión continua hasta 2026 y más allá, respaldada por el creciente interés de las oficinas familiares y los gestores patrimoniales institucionales que reconocen la solidez de nuestro modelo de negocio, nuestra trayectoria y nuestra estructura de gobierno.

DISTRIBUCIÓN DE PRÉSTAMOS APROBADOS ACTUALES Y PREVISTOS POR EMPRESA

A ctualmente trabajamos con cuatro despachos de abogados regulados con acuerdos de préstamo aprobados y activos, además de dos a los que hemos reasignado casos adquiridos, y otros cuatro despachos que se encuentran en proceso de revisión de diligencia debida, lo que nos da una cartera de préstamos prevista diversificada entre diez despachos de abogados, suponiendo la aprobación y el despliegue completo de nuestra cartera actual en curso.

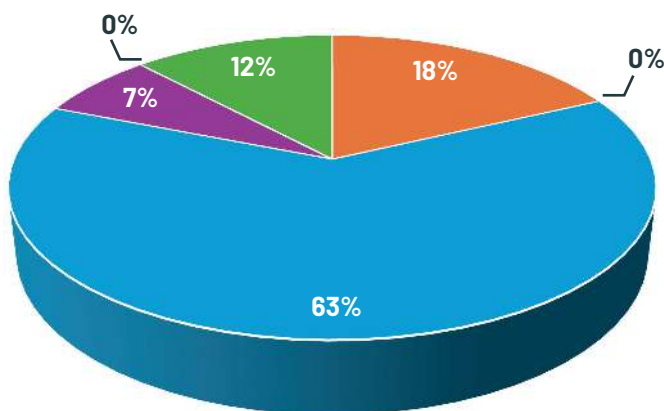
Las distribuciones por despacho y por tipo de caso se ven sesgadas por la reestructuración de nuestra cartera a principios de este año y por nuestra asignación de casos adquiridos. Seguimos comprometidos con nuestra regla del 30/30, según la

cual no comprometemos más del 30% de nuestra exposición total en un solo despacho o tipo de caso, y nuestro objetivo a largo plazo es que esta cifra se sitúe entre el 9% y el 11%.

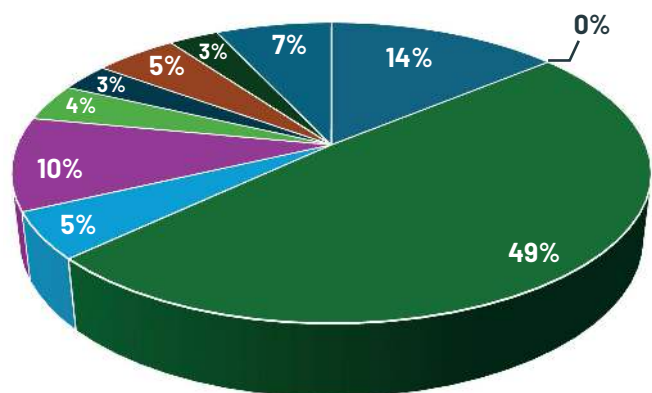
En el gráfico siguiente, dos empresas aparecen con un porcentaje de préstamos aprobados del 0%, ya que los fondos comprometidos para estas empresas son el valor estimado de los casos reasignados desde Sandstone Legal a principios de 2025.

En el gráfico siguiente, aparece un 0% una vez, ya que una de las empresas incluidas en el gráfico anterior está sometida a un proceso de diligencia debida con vistas a acordar una línea de financiamiento.

DISTRIBUCIÓN ACTUAL DE EMPRESAS
(PRÉSTAMOS APROBADOS - SEIS DESPACHOS DE ABOGADOS)



DISTRIBUCIÓN PREVISTA DE EMPRESAS
(PRÉSTAMOS APROBADOS + PROCESO DE DILIGENCIA DEBIDA - DIEZ DESPACHOS DE ABOGADOS)



DISTRIBUCIÓN DE PRÉSTAMOS APROBADOS ACTUALES Y PREVISTOS POR TIPO DE CASO

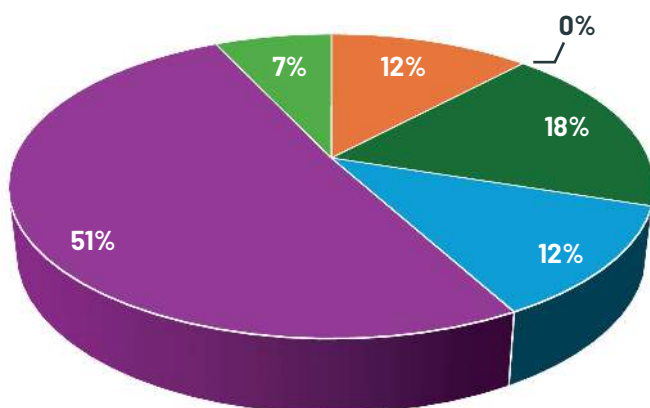
El financiamiento se ha aprobado y se está implementando en seis tipos de casos, tal y como se detalla en los gráficos siguientes.

El importante porcentaje que se muestra en este gráfico se diversifica a su vez en decenas de miles de reclamaciones más

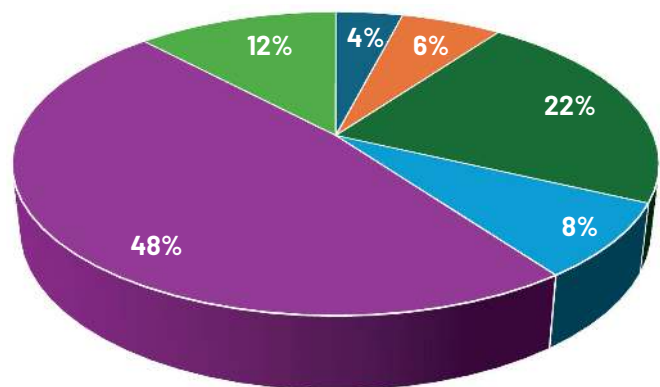
pequeñas, lo que reduce la concentración del riesgo dentro de la mayor exposición a este tipo de casos.

Cabe señalar que un tipo de reclamación aparece como 0%, ya que se trata de casos reasignados.

PRÉSTAMOS APROBADOS POR TIPO DE CASO



PRÉSTAMOS APROBADOS Y PREVISTOS POR TIPO DE CASO (EXISTENTES + PROCESO DE DILIGENCIA DEBIDA)



¿PERDER EL TREN O EVITAR EL PELIGRO?

NUESTRO ENFOQUE RESPECTO A LAS RECLAMACIONES POR EL FINANCIAMIENTO DE CARROS

Recientemente ha habido mucho revuelo en el sector del financiamiento de litigios en torno al mercado de las reclamaciones por el financiamiento de carros.

Esto no es sorprendente, considerando las propuestas del programa de compensación de la Financial Conduct Authority (FCA, Autoridad de Conducta Financiera). Al igual que otros financiadores de este sector, así como despachos de abogados y demandantes, esperamos a que el regulador publique sus normas definitivas, lo que, según afirma, ocurrirá a finales de marzo de 2026. Dado que la FCA ha anunciado recientemente que su pausa en la tramitación de quejas por el financiamiento de automóviles finalizará el 31 de mayo de 2026, esperamos que el plan de compensación comience formalmente por esas mismas fechas.

Una conversación y una pregunta que surgen con frecuencia son si fue más prudente actuar con rapidez o adoptar un enfoque más cauteloso.

Aquellos que nos siguen desde hace tiempo o están familiarizados con nuestro contenido y nuestra postura al respecto sabrán que, hasta la fecha, hemos actuado con cautela calculada en lo que respecta al financiamiento de reclamaciones de contratos de compra personal (PCP).

Los acontecimientos recientes no solo han justificado ese enfoque, sino que también han demostrado que la "ventaja del pionero" no siempre se aplica al financiamiento de litigios. En realidad, a menudo puede ser nada más que un boleto de ida hacia el riesgo y la sobreextensión.

EL PRECIO DE ACTUAR CON DEMASIADA RAPIDEZ

Actualmente, el mercado es testigo de una venta urgente de carteras de PCP por parte de financiadores que se adelantaron, atraídos por los bajos costos de entrada y el potencial de obtener rentabilidades lucrativas, pero quizá sin tener suficientemente en cuenta la probabilidad de que se produzcan fricciones normativas y legislativas a largo plazo, ni el impacto que estas tendrían en los precios y el valor de las reclamaciones.

- Legal Futures informó recientemente que Katch Fund Solutions ha puesto en liquidación su fondo de reclamaciones de consumo, alegando que los retrasos en la tramitación de las reclamaciones de financiamiento de carros representan un gran reto para el negocio.
- Sabemos que hay otros financiadores que han intentado vender carteras de financiamiento PCP por tan solo 20 peniques por libra (USD ~30 centavos) para generar flujo de caja.
- Nuestro análisis de la cartera de otro financiador indica que el 89% de su cartera total estaba comprometida en reclamaciones por financiamiento de automóviles.

Esa concentración en sí misma sería motivo de preocupación, pero el problema mucho mayor es que el mismo financiador prestaba más por reclamación de lo que los despachos de abogados pueden esperar ganar razonablemente, según las cifras y proyecciones del regulador.



¿Por qué es esto fatal?

Ese financiador concedía préstamos por esos importes basándose en las proyecciones de los despachos de abogados sobre el valor de las reclamaciones, que finalmente no resistieron el análisis y las valoraciones de la FCA. En Seven Stars, también vimos propuestas de financiamiento que proyectaban valores superiores a la indemnización de 1.100 libras esterlinas (USD ~1.500) que la FCA estimaba que se debía pagar basándose en su trabajo de 2019 en el ámbito del financiamiento de automóviles.

Dado que se espera que la mayoría de los clientes tengan múltiples reclamaciones y se añada el interés compuesto tradicional del 8%, los préstamos a esos niveles podrían, objetivamente, haber dejado un amplio margen para que el financiador, el despacho de abogados o la empresa de gestión de reclamaciones cobrara sus honorarios y, por supuesto, para que el demandante obtuviera su indemnización.

Pero ahora que el regulador estima que se deberán pagar aproximadamente 700 libras esterlinas (USD ~950) por cada contrato vendido indebidamente y propone un interés simple del 2%, las matemáticas no funcionan, incluso si hay múltiples reclamaciones por cliente.

Este es el resultado inevitable de desplegar capital antes de que se hayan establecido los precedentes legales y el panorama regulatorio.

EL MOMENTO OPORTUNO LO ES TODO

En Seven Stars, hemos definido nuestro enfoque estratégico para financiar las reclamaciones de PCP basándonos en la precisión, no en la rapidez. Confiamos en gran medida en nuestro Comité Asesor, que incluye a un especialista en pensiones regulado por la FCA, un abogado de la corona y un abogado litigante, para que nos guíe en nuestras actividades e identifique el punto de entrada óptimo: el momento en el que se establece el precedente legal, se definen los marcos normativos y se aclara el camino hacia la liquidez.

Aunque ya hemos financiado un pequeño volumen de reclamaciones, entrar de lleno en el mercado ahora nos garantiza que podremos:

- Fijar precios con precisión, en consonancia con las previsiones de indemnización del regulador, así como con los límites máximos de honorarios de la FCA y la Solicitors Regulation Authority (SRA, Autoridad Reguladora de los Abogados) a los que están sujetos todos nuestros despachos de abogados prestatarios, lo que garantiza la protección de nuestros inversores.
- Potenciar un sector jurídico sostenible al permitir que los despachos de abogados operen con márgenes saludables.
- Facilitar la justicia al ayudar a los demandantes a recuperar su dinero de las entidades de crédito para el financiamiento de carros.
- Evitar la "carrera hacia el abismo" que ha atrapado a los primeros en entrar en el mercado.

No cargamos con el lastre de las carteras heredadas que se basan, o se basaban, en suposiciones optimistas que ya no se sostienen ahora que la FCA ha publicado sus estimaciones de compensación.

LA PARADOJA DE LA FCA

También es necesario abordar el entorno regulatorio.

Los problemas a los que se enfrentan otros financiadores, como se ha señalado anteriormente, son un recordatorio sombrío de las presiones que sufre todo el sector. Si bien debemos tener claro que muchas de estas dificultades se deben principalmente a los riesgos que conlleva comprometerse a ser pionero y acabar, en última instancia, sobreextendido, la FCA no es inocente.

Aquí hay una ironía perversa en juego.

El gobierno del Reino Unido ha fomentado el financiamiento de litigios como vehículo para la justicia del consumidor. Sin embargo, los engorrosos procesos de la FCA están llevando al límite a algunos despachos de abogados, empresas de gestión de reclamaciones y financiadores.

Pero si los financiadores dejan de existir, ¿quién ayudará a facilitar el acceso a la justicia?

La FCA afirma que quiere actuar con eficiencia en materia de indemnización de los consumidores. Pero es el historial de retrasos y falta de claridad del regulador lo que ha creado esta trampa de liquidez para los financiadores que apoyaron esas reclamaciones desde el principio.

SEGURIDAD EN EL PLAN DE INDEMNIZACIÓN

A pesar de estas frustraciones normativas, el camino para el capital nuevo y astutamente desplegado es, al menos, más claro que nunca.

El próximo plan de indemnización es tan seguro como puede serlo en términos de monetización de las reclamaciones como un activo legal que puede financiarse de forma sostenible y rentable, y las directrices de la FCA sobre comisiones y valores establecen un marco financiero claro para unas condiciones comerciales viables y exitosas.

Al entrar ahora en el mercado, evitamos la agitación regulatoria que ha afectado a otros y financiamos basándonos en la realidad del plan de indemnización definitivo de la FCA, no en especulaciones sobre lo que podría suceder.

No perdimos el tren del financiamiento de las reclamaciones de PCP. Lo vimos encaminándose hacia el peligro.

Ahora que la situación se está calmando, nos estamos preparando para desplegar el capital de manera eficiente, segura y rentable a nuestros despachos de abogados prestatarios para dar justicia a sus clientes.



SEVEN STARS ORGANIZA CON ÉXITO UN BRUNCH EN LONDRES EN COLABORACIÓN CON DUNHILL VENTURES

El 11 de diciembre, tuvimos el placer de organizar un exitoso evento de brunch en el hotel y residencias The Athenaeum, en Mayfair (Londres), en colaboración con nuestros socios de Dunhill Ventures.

Durante el evento, los asistentes pudieron disfrutar de las presentaciones de Kevin Prior, Director Comercial de Seven Stars, y Stephen Chinnery, miembro de nuestro Comité Asesor.

Recibimos comentarios muy positivos tras una mañana y una tarde muy productivas en las que se debatió sobre el financiamiento de litigios y se diferenció el área de

reclamaciones por volumen del mercado en el que operamos de las demandas colectivas, que suelen acaparar toda la atención durante los debates sobre el financiamiento de litigios y la normativa. También aprovechamos la sesión para explorar la diferencia tangible que nuestras actividades suponen en la vida de las personas cuyos casos y reclamaciones financiamos.

Los videos de las partes destacadas del evento están disponibles en la página de LinkedIn de Seven Stars Legal Funding.



LA JUEZA BARBER, DEL TRIBUNAL DE INSOLVENCIA Y SOCIEDADES, ELOGIA A SEVEN STARS

Tras una audiencia realizada en junio de 2025, relacionada con nuestra anterior adquisición de los activos no jurídicos de Sandstone Legal, la jueza Barber, del Tribunal de Insolvencia y Sociedades, destacó la diligencia y el trabajo duro de Seven Stars y nuestros socios.

Seven Stars también desea expresar su agradecimiento a Brandsmiths por su continuo apoyo a lo largo de este asunto.

En su sentencia, la jueza Barber del Tribunal de Insolvencia y Sociedades señaló: “El hecho de que la empresa no fuera liquidada en la audiencia realizada el 7 de febrero ni tras ella no se debió al Sr. Settle, cuya administración preacordada en beneficio propio fue categóricamente rechazada, sino más bien al trabajo duro de Seven Stars, con el apoyo del Demandante, los administradores provisionales y el abogado designado. Si no fuera por su trabajo duro en

circunstancias difíciles, la solicitud de administración habría sido desestimada y la empresa habría sido liquidada”.

Desde que adquirimos con éxito los activos no jurídicos de Sandstone, actuamos con rapidez para garantizar que los clientes actuales de Sandstone les fueran presentados a despachos de abogados especializados financiados por Seven Stars, que pudieran continuar con los casos que Sandstone tenía en cartera. Nos complace confirmar que muchos clientes han obtenido la justicia que buscaban y han recibido la indemnización que merecían.

Seguimos trabajando para garantizar que cada uno de los clientes, ya sean antiguos clientes de Sandstone o no, obtenga el mismo resultado.

LEA AQUÍ LOS
COMENTARIOS COMPLETOS
DE LA JUEZA BARBER



GOBIERNO CORPORATIVO

En nuestra Declaración de Gobierno Corporativo se encuentra más información sobre cómo evaluamos las solicitudes de financiamiento de litigios y cómo trabajamos para cumplir con nuestras responsabilidades ante nuestros inversores, las empresas prestatarias y los sectores jurídico y de financiamiento jurídico.

Para recibir una copia de este documento, envíe un correo electrónico a hello@7stars.legal.





SEVEN STARS
Legal Funding

Seven Stars Legal Limited

1 Charterhouse Mews

London | England | EC1M 6BB

 www.7stars.legal

 hello@7stars.legal

