



JULIO CÉSAR
MILLA CASTILLO

Teléfono Móvil: 951957881

E-mail: juliocesarmilla@gmail.com

[linkedin.com/in/juliocesarmilla](https://www.linkedin.com/in/juliocesarmilla)

PERFIL PROFESIONAL

Mi experiencia en ventas es amplia, actualmente como asesor financiero independiente, mi labor es, proteger e incrementar el patrimonio de mis clientes en el contexto de la planificación financiera familiar y cuento con los mejores instrumentos financieros disponibles en el mercado nacional e internacional.

Mis 23 años de experiencia, en la industria farmacéutica, me han formado y convertido en un profesional muy comprometido, con valores arraigados en mi personalidad de honestidad, valentía, espíritu emprendedor, íntegro y con gran vocación de servicio al cliente, que son vitales en la labor que desempeño actualmente.

EXPERIENCIA LABORAL

Empresa: Capital Driver-Financial Advisor
Desde Mayo 2019 a la fecha.

Empresa: Grunenthal Peruana S.A.
Desde Junio 2014 a Marzo 2019.

- Representante Médico Línea Diversified, Enero 2018- Marzo 2019.
- Especialista en Línea Dolor Pain B, Enero 2016- Diciembre 2017.
- Especialista en Línea Gastroenterológica, Junio 2014- Diciembre 2015.

- . Alcanzar el liderazgo en prescripciones y ventas con Dicletel(Bromuro de Pinaverio), que se encontraba en un 4to lugar cuando lo asumí.
- . Diploma por Best Employee Award 2016 (3er puesto de toda la Línea Pain B, a nivel nacional.

Empresa: Sura-Seguros de Vida Individual
Desde Febrero 2014 a Mayo 2014.
Asesor de Seguros.

Diploma por superar el objetivo de ventas correspondiente al mes de Abril del 2014.

Empresa: Farminustria S.A.
Desde Octubre 1995 a Enero 2014.

- Especialista en Línea Gastroenterologica, Abril 2003- Enero 2014.
- Representante Medico, Noviembre 1999- Marzo 2003.
- Representante Medico, Enero 1999- Octubre 1999.
- Especialista en Línea Gastroenterologica, Enero 1997- Diciembre

1998.

-Representante Medico, Octubre 1995- Diciembre 1996.

. Logré consolidar a Ulcemex, como la marca más prescrita en IBP'S, por los médicos gastroenterólogos y a Frutenzima, como el enzimático número 1, del mercado.

Distritos: J.Maria, Lince, P.Libre, Magdalena, Lima, B.Altos, La Victoria, Rímac y S.J.L.

- Logré el crecimiento sostenido de marcas como Lipebin(Lactulosa) y Frutenzima(Enzimático), que actualmente lideran sus mercados, reportando y coordinando de manera directa al Jefe de Producto.

Distritos: Todo Lima.

-Logré llevar al 100%, el distrito que en ese momento, era el de más baja performance de toda la compañía(69%) en 1 año de labor.

Distrito: Miraflores.

ESTUDIOS

Diplomado en Gerencia de Proyectos

Universidad ESAN

Del 25 de abril al 05 de diciembre de 2014

Bachiller en Ingeniería Industrial y Sistemas

Universidad Nacional del Callao

1983-1992

CEP Concordia Universal

Primaria: 1971-1976

Secundaria: 1977-1981

OTROS ESTUDIOS

Del 11 al 14 de mayo de 1998

The Pharmaceutical Selling Skills 2000 Seminar.

Perry Cebedo and Associates.