



ERIKA PINZÓN

ESPECIALISTA EN
SEGUROS Y MARCA
PERSONAL

CONTACTO

☎ 3006609706

✉ erikapinzonc@hotmail.com

📍 Calle 152 b 3 56-75 Casa 76
Bogotá

PERFIL

Especialista en la comercialización de seguros. Líder, comprometida, enfocada en el logro de objetivos y metas, con facilidad para la detección de oportunidades de negocio y buena trabajadora en equipo. Aptitudes para servicio al cliente interno y externo, trabajo bajo presión, formulación de soluciones, trabajo en equipo, control y cumplimientos de tiempos.

DATOS PERSONALES

FECHA DE NACIMIENTO:
21 de Nuncio de 1977.

EXPERIENCIA LABORAL

Independiente 2014- Actual
Consultor especializado en protección financiera

Experiencia en la comercialización de seguros generales y de vida con compañías internacionales, así como en la promoción de fondos de inversión. Habilidades en asesoramiento al cliente y cierre de ventas.

Independiente 2021-Actualidad

Conferencista- coaching en finanzas personales y desarrollo y crecimiento personal. Entrenamiento de equipos corporativos. Creación de marca personal.

Colmedica Medicina Prepagada Abril 2013- Abril 2014
Asesora Comercial.

Asesoría y comercialización de planes de medicina prepagada (Colectivos y familiares)

American Seguros Enero 2010 - Enero 2013
Lider Equipo Comercial.

Implementación de grupo Comercial, enfocado en la colocación de productos en empresas y productos personales. Comercialización y asesoría de pólizas para Autos, Salud, Vida, AP, Pymes.

Creaciones Pachicas Diciembre 2008-2009
Gerente de Zona.

Acompañamiento comercial con un grupo de mas de 100 personas activas. Implementación de estrategias de mercado obteniendo excelentes resultados, con un crecimiento de ventas del 200% en 6 meses.

HABILIDADES

Solución de problemas

Liderazgo de equipos

Habilidades analíticas

Adaptabilidad

Desarrollo de estrategias creativas

Trabajo en equipo

Marca personal

Marketing digital

REFERENCIAS

Disponible a solicitud

Crecer (Banco de Bogotá) Abril 1998- Julio 1999 Asesor Senior.

Asesoría y vinculación en productos de captación (CDTS, CDATS, Bonos, cuenta de ahorros). Créditos de consumo, vehículo, libre inversión, empresariales y leasing.

Compañía Colombiana de Tabaco Enero 1995 - Abril 1996 Ejecutiva Comercial

Encargada de la zona Norte. Comercialización de productos de la compañía, en supermercados de cadena, hoteles y clubes. Reclutamiento de clientes con planes T.A.T. Organización de eventos en Corferias, Clubes y Bares.

EDUCACIÓN

Politécnico Gran Colombiano

Administradora de empresas.
2017- 2021

Universidad EAN

Seminario en profundización en salud
Mayo-Junio 2016

Universidad de La Sabana

Formación en intermediación y comercialización en seguros.
Mayo-Junio 2016

Universidad de La Sabana

Certificación en técnicas avanzadas en gestión de seguros
Octubre - Noviembre 2016

Universidad de La Sabana

Formación integral para la comercialización de seguros.
Octubre- Noviembre 2018

Academia Black Lion

Seminario de neuroventas.
Marzo 2022-Medellin

Maxwell Leadership certificación

Certificación
Programa integral de liderazgo: Oratoria, capacitación y coaching.
Febrero 2024- Actual