

**Humberto Obregón Vargas**  
**Agente de Seguros**  
**LAE**

Principal No. 52.4ª, San Juan Totoltepec, Naucalpan, Estado de México  
Cel.- 04455-5435-6282 Mail. hovjasso.ho@gmail.com

**OBJETIVOS PROFESIONALES**

Continuar con mi desarrollo profesional aportando mis conocimientos y experiencia de más de 23 años como Agente profesional de seguros y fianzas (Administrador de riesgos) en beneficio de aquellas personas físicas, empresas o instituciones que por su naturaleza requieran una especial atención en el área de administración de riesgos para lograr una eficiente protección de su patrimonio; tanto para su capital humano, material y financiero.

**EXPERIENCIA PROFESIONAL**

**Brockman y Schuh Agente de Seguros y Fianzas**

**1994-1995**

**Ejecutivo de Cuenta**

Tuve bajo mi responsabilidad la administración de importantes cuentas; mis actividades incluían análisis y recomendaciones de coberturas, renovaciones, negociaciones con aseguradoras para lograr las mejores propuestas costo beneficio, apoyo en siniestros, así como monitoreo por medio de una dinámica comunicación con los clientes sobre las diferentes necesidades de protección que se fueran generando y finalmente el desarrollo de reportes en inglés de las coberturas de cada cliente. Algunas de las empresas que atendí: Singer Mexicana, S.A., Mattel de México, S.A. de C.V., Bridgestone Firestone, S.A. y General Motors México.

**Agente de Seguros Independiente**

**1995 a la fecha**

Aprovechando la experiencia obtenida en el trabajo anterior, tomo la decisión de generar mi propio despacho ofreciendo una atención de alto nivel a personas físicas y empresas mediante la realización de diagnósticos precisos para generar las recomendaciones que de mejor forma cubren sus necesidades de protección en las diferentes líneas de negocio. Con base en estos diagnósticos, obtener dentro de las principales aseguradoras del mercado las mejores alternativas para el cliente. Desarrollo de controles, altos estándares de calidad, comunicación constantes y apoyo en siniestros entre otros, me han permitido una eficaz administración de una creciente cartera de clientes que incluye desde protección a familias hasta grandes empresas de los más diversos giros, con requerimientos complejos y dinámicos. Con la finalidad de aportar valor agradable a mi portafolio de productos, y tomando en cuenta un mercado cada vez más complejo, a partir de 2017 he dado mayor énfasis a la protección y desarrollo del capital financiero de los clientes, por lo que incluí alternativas financieras como son fondos de inversión e inversiones bursátiles.

**HABILIDADES.**

Conciliador, negociador, práctico. sentido común, iniciativa, comunicación verbal y escrita, relaciones personales, decisivo, proactivo, paciente, perseverante, persistente y empático.

**ESTUDIOS**

- Universidad Iberoamericana Generación **1989-1994**
- Licenciado en Administración de Empresas
- Capacitación constante en el ramo de Seguros,
- Agente Cedula B, autorizado por la CNSF

**IDIOMAS**

INGLES 85%

Nazareth Hall Military School.

Grand Rapids Ohio E.U.A 1978

**COMPUTACIÓN Y SISTEMAS**

Microsoft, Word, Excel, PowerPoint