

Jorge Alexander García Chambergo

- DNI: 45989622
- Fecha de nacimiento: 27/10/1989
- Dirección: Av. La Mar 1340 dpto. 1601 Pueblo Libre
- Teléfono: 944938734
- Correo Electrónico : jgarciachambergo@gmail.com
- Estado Civil: Casado



RESUMEN EJECUTIVO

Ejecutivo Comercial con 15 años de experiencia en asesoría de intangibles en especial banca, seguros y AFP, con capacidad de adaptación, desempeño y compromiso con los objetivos laborales. Trabajo en función a objetivos siempre en búsqueda de resultados satisfactorios en cuanto a calidad, productividad y buen clima laboral.

I. ESTUDIOS SUPERIORES

- **CENTRUM PUCP**
Programa de Especialización en Dirección y Gestión Comercial
- **IPAE**
Bachiller en Administración de Negocios
- **ISIL**
Diplomado en Gestión Financiera
- **INNOVADES**
Curso Capacitador

II. EXPERIENCIA LABORAL:

AFP HABITAT – Asesor Previsional

Abril 2023 – Actualidad

- Traspasos de fondos del SPP
- Asesoría en fondos voluntarios sin fin previsional

Logros: Premiación como mejores del mes en enero, febrero y marzo 2024

RIMAC SEGUROS – Asesor Financiero Máster

Octubre 2022 – Marzo 2023

- Prospección y captación de fondos del SPP
- Asesoría en fondos de inversión

Logros: Premiación como mejores del mes de enero y febrero del 2023

PRIMA AFP – Asesor Previsional

Febrero 2020 – Setiembre 2022

- Prospección de los clientes de la cartera asignada con el objetivo de su incorporación a la AFP mediante la modalidad afiliación o traspaso.
- Cumplir con el plan mantenimiento mensual a través de visitas
- Captación de Aportes Voluntarios Sin Fin Previsional como alternativa de ahorro/inversión obteniendo rentabilidad.

Logros: Premiación como mejor del mes en noviembre del 2020, febrero, marzo, abril, mayo y diciembre del 2021 y enero 2022.

ATLANTIC CITY – Ejecutivo de Ventas

Octubre 2017 – diciembre 2019

- Desarrollar estrategias de venta en la plataforma.
- Asegurar que en la cartera asignada los clientes asistan a las promociones, sorteos y eventos.
- Lograr el objetivo comercial mensual.
- Fidelizar al cliente y garantizar su frecuencia en su visita.

JF CORREDORES DE SEGUROS

Abril 2015 – septiembre 2017

- Ventas de seguros de vida, salud, vehiculares.
- Endoso de seguro desgravamen de créditos hipotecarios.
- Seguimiento constante de las pólizas.

INTERSEGURO – Agente de Seguros de Vida

Julio 2013 – marzo 2015

- Asesor y colocar Seguros de Vida, Accidentales, Fondos Universitarios.
- Asesorar sobre los diferentes portafolios de rentabilidad de la compañía.
- Revisión de pólizas para atender nuevas necesidades.

III. ESTUDIOS COMPLEMENTARIOS

- **BRITANICO** Inglés – Nivel Básico Completo - **IDAT**
– Microsoft Excel - Nivel Avanzado

IV. COMPETENCIAS

- Trabajo en equipo ▪
- Liderazgo
- Empatía.
- Persistencia
- Iniciativa
- Integrador

V. CURSOS Y CAPACITACIONES

- Aspectos claves para tu negocio: Marketing y estrategias comerciales – IPAE
- Capacitación sistema SABRE y AMADEUS – Universidad San Martín de Porres.
- Capacitación de tarjetas de crédito y compra de deuda – Banco Citibank.
- Capacitación de tarjetas de crédito y compra de deuda – Banco Continental.
- Capacitación en Préstamo hipotecarios – Banco continental.
- Capacitación en Préstamo para Pymes - Financiera Crediscotia
Capacitación de tarjetas de crédito – Banco Interbank.
- Capacitación en seguros de vida – Interseguro.
- Capacitación de seguros de salud – Best Doctors.
- Capacitación en programas oncológicos – Oncosalud

VI. ACTIVIDADES EXTRACURRICULARES

- Voluntariado PRIMA AFP

VII. REFERENCIAS

1. Ronnie Torres – Prima AFP
Supervisor Comercial Telf.
999841917
2. Michael Sucno – Atlantic City
Jefe Comercial
Telf. 997373395