

WENDY CAROLINA LÓPEZ VEGA



CONTACTO



84982064



cwendy682@gmail.com



Kilómetro 18 de la carretera nueva a León,
Managua, Residencial Ciudad El Doral,
Calle 1 avenida 26 casa F45. Managua.

Datos personales

No. Cédula: 001-070894-0014P

Edad: 29 años.

Estado Civil : Soltera

Nacionalidad : Nicaragüense

Licencia de conducir: Categoría 3

Pasaporte: Sí.



Educación

PRIMARIA Y SECUNDARIA:

Colegio SOS Hermann Gmeiner. Managua.
(2000 - 2010).

SUPERIOR:

Universidad Centroamericana (UCA)

Licenciada Contaduría Pública y
Auditoría. (2011 - 2016).

Otros Estudios

CURSOS:

- Inglés intermedio. Actualmente cursando.
(Centro Cultural Nicaragüense Norteamericano).
- Excel Avanzado (INATEC).
- MS Outlook (INATEC).
- Seminario de Relaciones Humanas
(Escuela Politécnica de Comercio).
- Seminario de Clima Organizacional (DESHCO, S.A).
- Redacción de Informes (CADIN).
- Academia de Ventas Corporativas (Consultores
Neurosales, S.A).

DIPLOMADOS:

- Gestión de transporte y sistemas de distribución
(UNICA).
- Gestión contable en la administración de Recursos
Humanos (CADIN).



Experiencia

SPC Internacional Consultor de Negocios (Enero 2024 - Actualidad)

- Administrar cartera asignada de clientes y captar nuevos.
- Participación en proceso de Licitaciones estatales.
- Diseñar en conjunto con equipo de ingenieros soluciones y proyectos enfocados en la necesidad del cliente.
- Definir nuevas metas con clientes nuevos del sector de banca privada y establecer una estrategia para conseguirlas.
- Realizar proceso de ventas integral después de la colocación de productos.
- Reporte diario de ventas y seguimiento de proyectos.
- Visita y reuniones con personal encargado de tomar decisiones para presentación de proyectos.

IBW. Key account Manager (Abril 2023 - Diciembre 2023)

- Crear una cartera de clientes estratégicos y multinacionales que radican en Nicaragua.
- Realizar estudios de mercado y reporte semanal de ventas.
- Buscar nuevas oportunidades. Divagar entre los medios sociales para focalizar las oportunidades y cazarlas al vuelo.
- Preparar presentaciones adecuadas sobre los productos y servicios.
- Realizar proceso de ventas integral después de la colocación de productos.

Claro Nicaragua. Especialista cuentas estratégicas y multinacionales. (Octubre 2020 - Abril 2023)

- Realizar estudios de mercado y reporte semanal de ventas.
- Buscar nuevas oportunidades. Divagar entre los medios sociales para focalizar las oportunidades y cazarlas al vuelo.
- Preparar presentaciones adecuadas sobre los productos y servicios.
- Realizar proceso de ventas integral después de la colocación de productos.
- Dar seguimiento a la cartera de clientes asignada y explorar las oportunidades en ella.

Claro Nicaragua. Especialista de Recursos Humanos (Enero 2017 - Octubre 2020)

- Validar y ejecutar pago de viáticos y horas extras del personal de las diferentes gerencias.
- Elaborar plantilla de pago de depreciación mensual de vehículos.
- Administración y gestión de combustible de flota vehicular.
- Validación de presupuestos ejecutados, mensuales y anuales.
- Elaboración y validación de informes ejecutados, mensuales y anuales.
- Validación y autorización de viáticos.

Momentum Development S.A. (Noviembre 2015 - Diciembre 2016)

- Auxiliar contable (Declaración de impuestos, elaboración y custodia de cheques).

Suni Solar, S.A (Junio - Noviembre 2015)

- Auxiliar contable (Registro de comprobantes de diarios, actualización libros de bancos).

Referencias

Lic. Cándida Sánchez. Móvil 86243957

Lic. Karen Kathin. Móvil 82146088.

Lic. Elvin Ortuño. Móvil 85454888.