


GERMAN EDUARDO MANZANERA GAVIRIA

DIRECTOR COMERCIAL

 Bogotá

 gemanzaneragaviria@gmail.com

 (+57) 3163738564

EXPERIENCIA LABORAL

CONSULTOR DE INVERSIONES

INDEPENDIENTE, JUNIO 2022- ACTUALMENTE

- Conseguí consolidar un portafolio exitoso con la participación de 73 inversionistas, logrando alcanzar un valor total de \$4,200 millones de pesos colombianos en tan solo 1.5 años.
- Desarrollé y apliqué estrategias efectivas que optimizaron las tasas de interés en las inversiones, generando beneficios significativos para los clientes y sus carteras.
- Brindé asesoramiento exitoso y estructuré créditos, proporcionando soluciones a personas naturales y jurídicas con requerimientos de capital a tasas competitivas.

DIRECTOR COMERCIAL DE CAPTACIONES DE ZONA

BANCO MUNDO MUJER, SEP 2018 – MAY 2022

- Excedí el presupuesto de captación en productos de CDT, Ahorros y Crecimiento en clientes por encima del 100% durante los años 2019, 2020, 2021.
- Logré incrementar la cartera de clientes y el valor de los productos en más de \$312,000 MM COP en CDT y \$43,736 MM COP en Ahorros en menos de 4 años.
- Consolidé la fuerza comercial de captaciones con 25 ejecutivos, 30 consultores de inversión y más de 80 asesores de servicio mediante estrategias de contratación y capacitación en venta consultiva.

GERENTE BANCA DE INVERSIÓN

FIDUAGRARIA, SEP 2016 – AGO 2017

- En colaboración con las vicepresidencias de Inversiones y Comercial, cerré exitosamente contratos con clientes corporativos como SAYP y Financiera Opportunity Colombia, manejando inversiones de \$2,500 MM COP en Fondos de Inversión Colectiva.
- Estructuré y cerré el Negocio Fiduciario de Garantía, Administración y Fuente de Pago, generando ingresos por comisión a Fiduagraria de 420 MM COP anuales.

DIRECTOR DE FONDOS DE INVERSIÓN COLECTIVA

FIDUPREVISORA, DIC 2013 – AGO 2016

- Incrementé el volumen de recursos administrados en \$700,000 MM COP en menos de 3 años mediante estrategias de acompañamiento, seguimiento a la fuerza de ventas conformada por 6 ejecutivos comerciales y la implementación de herramientas tecnológicas.

PERFIL PROFESIONAL

Director Comercial con más de 19 años de experiencia exitosa en el sector financiero, me destaco por mi capacidad para superar presupuestos de colocación en productos financieros como CDT, Ahorros y portafolio de clientes. Mi experiencia incluye el liderazgo y la formación de equipos comerciales, la consolidación de portafolios para inversionistas, y la estructuración de negocios fiduciarios, contribuyendo al crecimiento de los Fondos de Inversión Colectiva y la rentabilidad de la compañía.

Mi enfoque estratégico y habilidad para utilizar herramientas tecnológicas ha resultado en el aumento del volumen de recursos administrados, optimización de tasas y alta productividad de fuerza comercial a cargo. Mi perfil me posiciona como un candidato ideal para cargos de Director Comercial, Gerente Regional y Consultor Estratégico de áreas comerciales para industrias financieras, educativas y de servicios intangibles.


EDUCACIÓN

- AUTORREGULADOR DEL MERCADO DE VALORES (AMV), Bogotá, año – 2022, Aprobación examen de idoneidad como Directivo.
- UNIVERSIDAD SERGIO ARBOLEDA, Bogotá, año – 2010, Maestría en Administración de Negocios.
- UNIVERSIDAD SERGIO ARBOLEDA, Bogotá, año – 2003, Profesional en Finanzas y Comercio Exterior.
- COLEGIO MAYOR DE NUESTRA SEÑORA DEL ROSARIO, Bogotá, año – 1998, Bachiller académico



GERMAN EDUARDO MANZANERA GAVIRIA

DIRECTOR COMERCIAL

 Bogotá

 gemanzaneragaviria@gmail.com

 (+57) 3163738564

EXPERIENCIA LABORAL

- Posicioné las regiones Eje Cafetero en \$30,000 MM COP y Antioquia en \$80,000 MM COP gracias a estrategias comerciales y trabajo en equipo con la Gerencia de Fondos de Inversión.

GERENTE DE SUCURSAL

BANCO FALLABELLA , FEB 2012 -SEP 2013

- Alcancé un cumplimiento del 100% en las ventas con tarjeta de crédito, demostrando un desempeño excepcional en el logro de los presupuestos establecidos por la entidad.
- Lideré la consolidación de un equipo eficiente en las oficinas de Cailima y Cedritos, compuesto por 10 asesores comerciales, 6 asesores de servicio, 2 cajeros, 1 jefe operativo y 1 subgerente.
- Superé las expectativas al lograr un cumplimiento del 150% en la colocación de Certificados de Depósito a Término (CDT).

DIRECTOR COMERCIAL

FIDUOCCIDENTE, MAY 2007 – FEB 2012

- Superé las expectativas al cumplir con éxito los presupuestos establecidos, aumentando los recursos administrados y logrando un crecimiento en los Fondos de Inversión Colectiva superior al 100% durante un periodo continuo de 4 años.
- Establecí relaciones sólidas con todos los gerentes del Banco de Occidente asignados, generando un notable crecimiento del 30% en los recursos administrados y atrayendo nuevos clientes durante mi gestión.

OTRAS EXPERIENCIAS RELEVANTES

- Asesor Externo, Fiduagraria, Sep 2017 - Ago 2018
- Ejecutivo de Inversión, Banco de Bogotá, Nov 2005 - Oct 2006
- Director de Planeación, HYV Raíces, Ene 2004 – Ago 2005

FORMACIÓN COMPLEMENTARIA

- **POLITÉCNICO DE COLOMBIA**, Bogotá, año 2023, *Diplomado en Fundamentos de Coaching.*
- **INALDE - Universidad de la Sabana**, Bogotá, año - 2022, *Acelerando su Equipo de Ventas.*
- **CESA**, Bogotá, año - 2021, *Curso Gestión Comercial Estratégica.*

IDIOMAS

- *Inglés, B1*